

ИИ-наставник для отдела продаж

Каждый сотрудник получит ИИ-наставника, который учит, объясняет, тренирует и помогает лучше понимать продукт и мастерски его продавать.

ИИ для подготовки к звонку



Сотрудник

Собираюсь звонить клиенту, напиши мне текст презентации под его потребности, вот что он указал в заявке...



ИИ-наставник

Конечно, на основе успешных сделок сейчас напишу пару речевых шаблонов. Например, вы можете сказать как ваши коллеги в схожем случае: "Мы можем предложить... [Читать далее](#)



Сотрудник

А какие возражения он может мне сказать? Накидай варианты отработок, чтобы меня не застали врасплох



ИИ-наставник

С вероятностью 85% вы можете получить возражение "Нас все устраивает". Давайте я составлю вам варианты что должно сработать в этой ситуации... [Читать далее](#)



Трудности в отделе продаж?



Высокая текучка кадров:
новички уходят не успев начать продавать, а вы теряете ресурсы на их обучение.



Зависимость от отдельных людей:
опыт не систематизирован, увольнение менеджера = потеря ценных знаний.



Неравномерные результаты:
пока лидеры бьют рекорды, другие "проседают", снижая общую прибыль.



Неэффективная подготовка к звонкам:
менеджеры тратят много времени на подготовку и не всегда знают как реагировать на возражения.

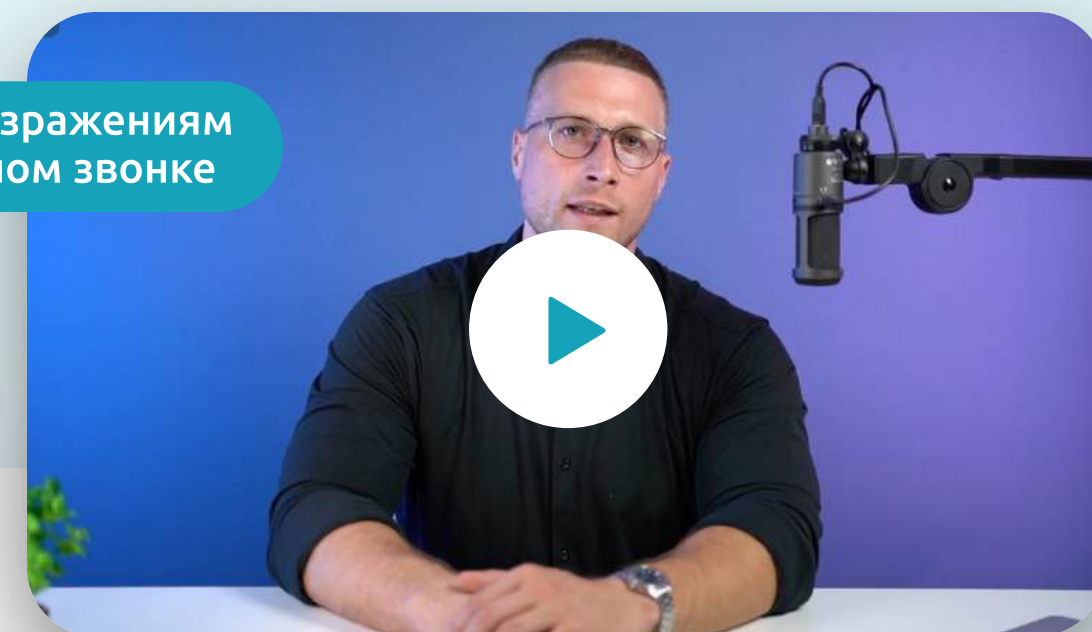
**Устали от этих проблем?
X SKILL поможет!**

X SKILL – персонализированный ИИ-помощник для каждого сотрудника компании

Интеллектуальная платформа, которая учит, помогает и подсказывает менеджерам на всех этапах продаж: от подготовки к встрече до ее успешного завершения.

В результате: новички быстрее включаются в работу, отстающие сотрудники улучшают показатели, а отдел продаж бьет рекорды.

Урок по возражениям
на холодном звонке



Диалог

Виртуальный тренер

Привет, сегодня будем оттачивать навык холодных звонков.
Представь, что я клиент и говорю:
"Я не буду с вами работать! У меня уже есть поставщик, меня все устраивает!"
Покажи мне, как поняла технику из урока :)

Сотрудник

Игорь Петрович, конечно разные компании предлагают разные условия. Давайте я расскажу, что вы получите у нас за эту цену?

Виртуальный тренер

В целом ты правильно сняла возражение. Но твоя фраза может быть значительно эффективнее, если вы добавите к своей фразе... [Читать далее](#)

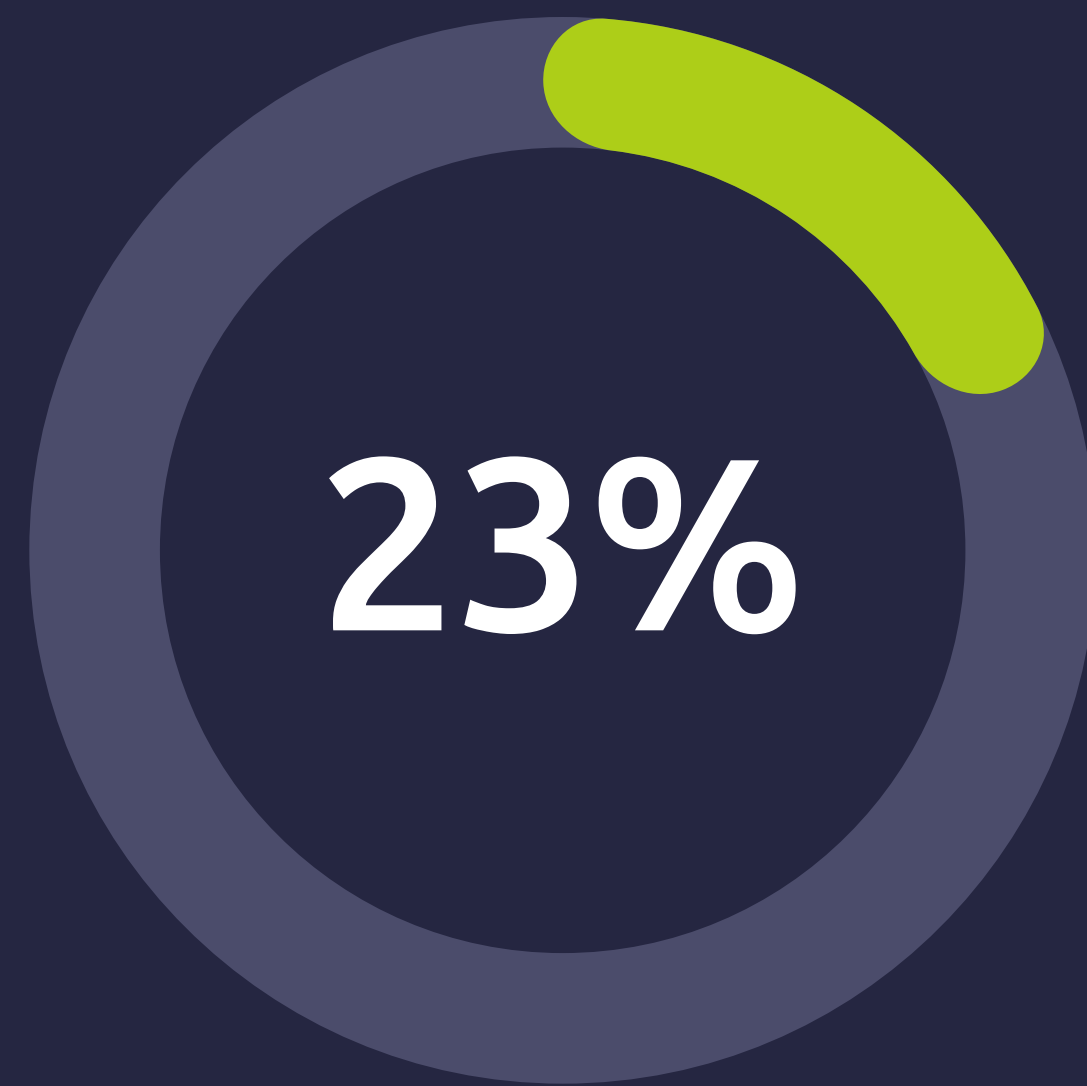
Виртуальный тренер

Я сомневаюсь что вы можете предложить условия лучше. Все так говорят.
Ну пришлите мне на почту, я прочитаю...
С кем еще вы работаете?

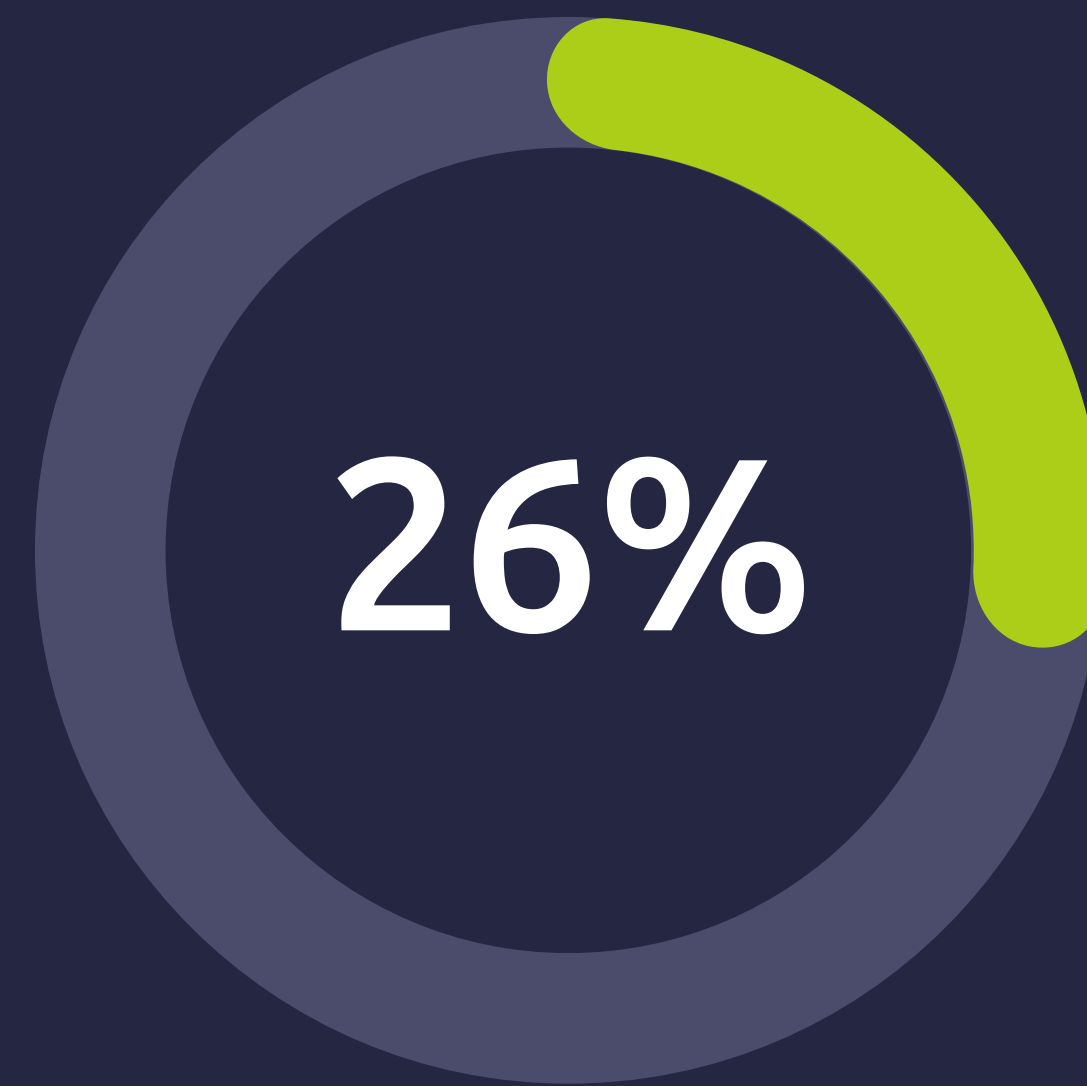
Результаты



Рост производительности
команды



Снижение текучести
кадров



Повышение выручки через
рост качества переговоров



Срок внедрения
в компанию

Превращаем ОПЫТ В **прибыль**

Автоматически анализируем и упаковываем успешные практики, чтобы каждый менеджер мог продавать на уровне лучших.

X SKILL формирует ключевой навык бизнеса — продавать.



Для **НОВИЧКОВ** и **ОТСТАЮЩИХ**:

- **Интерактивные симуляции:** Отработка навыков на ваших реальных кейсах без риска.
- **Персональный ИИ-тренер:** Практические советы и обратная связь после каждой симуляции.
- **База знаний:** Ответы на все вопросы о продукте и технике продаж всегда под рукой.

Результат:



Адаптация на 60% быстрее

Новички начинают приносить результат с первых дней.



Снижение текучки

Уверенные сотрудники остаются в компании.



«Отстающие» становятся лидерами

Рост навыков и достижение новых высот.



Собираем **лучшие практики** и учим всех общаться так же



Систематизация знаний

Ценный опыт всегда под рукой, доступен каждому и не теряется со временем.



Повышение эффективности команды

Новые сотрудники быстрее осваиваются и добиваются лучших результатов.



Рост продаж

Внедрение успешных методик увеличивает конверсию и средний чек.



Геймификация

Виртуальные монеты и магазин призов превращают обмен опытом в увлекательную игру.



X SKILL не только учит, но и помогает в переговорах

X SKILL – ваш интеллектуальный ассистент в продажах. Готовит к встречам, помогает во время разговора и анализирует результаты. Повышает уверенность и эффективность, опираясь на лучшие практики продаж. Работает в аудио и текстовом режиме для вашего удобства.



Подготовка к встречам с ИИ

Анализ клиента, генерация скриптов, поиск релевантных материалов.



Помощь в реальном времени от ИИ

Подсказки по возражениям, рекомендации по ведению сделки.



Анализ звонков и советы от ИИ

Оценка знаний и персональные рекомендации как говорить лучше.



База знаний с ИИ-поиском

Поиск лучших практик по кейсам и историям успешных переговоров.



ИИ-поиск в интернете

Найдет свежие новости по сфере клиента для small talk и напишет инфоповоды для звонка.

Почему **X SKILL** лучше конкурентов?

По сравнению с LMS

- **Готовое решение:**

Мы создаем все занятия и материалы под вашу компанию, а не просто даем доступ к платформе.

- **Развитие навыков через игру:**

Формируем способность применять знания на практике в игровом формате.

- **Проверка знаний в реальных разговорах:**

Наша система отслеживает по записям звонков или встречи, как знания используются в общении с клиентами.

По сравнению с тренерами

- **Масштабируемость:**

Бесконечно масштабируется и может уделять каждому сотруднику сколько угодно времени.

- **Экономичность:**

Стоимость в десятки раз ниже без потери эффективности.

- **Глубокие знания:**

ИИ знает о продажах и вашей компании намного больше, чем способен знать один конкретный человек.

По сравнению с тренажерами

- **Мультимодальность:**

Поддержка аудио, видео и текстовых режимов для лучшего погружения.

- **Адаптивное обучение:**

Система выявляет лучшие практики и моментально доучивает отстающих.

- **ИИ-копайлоты:**

Помощь в подготовке к звонкам и встречам, советы в процессе и после переговоров.

Прокачиваем партнерские продажи с X SKILL

Задача

Нужно развить подключение партнеров по партнерской программе для малого бизнеса, но долгая адаптация новичков и сложный продукт мешали быстрому росту конверсии.



Решение

X SKILL стал многофункциональным помощником для всей команды продаж: интерактивные симуляции ускорили обучение новичков, база знаний и AI-подсказки помогали в реальных сделках, а опытные менеджеры получили инструмент для обмена лучшими практиками.



Результат

Регулярные занятия на платформе, изучение нового материала и его отработка на практике позволяют им уверенно общаться, просто и понятно объяснять ценность партнерской программы и предлагать лучшие решения. В результате партнеры и их клиенты получают более качественное обслуживание.

ОТЗЫВЫ ОТ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ

Широкий спектр обучения,
тренажёров, работа ПО сайта

 Отзыв от пользователя

Много практического материала, ИИ
предлагает понятные и работающие
фразы

 Отзыв от пользователя

Максимально информативно, четкие
и полные ответы, много нового в
обучении

 Отзыв от пользователя

Узнала лучшие ответы,
информативно, легко, удобно

 Отзыв от пользователя

Прост в прохождении,
познавательно

 Отзыв от пользователя

Интересный формат, полезные
кейсы

 Отзыв от пользователя

Goodyear Tires: Уверенные дилеры, растущие продажи — благодаря X SKILL

Задача

Goodyear Tires хотели, чтобы дилеры могли максимально эффективно презентовать преимущества продукции и уверенно отвечали на любые вопросы клиентов, увеличивая продажи.



Решение

X SKILL стал персональным помощником каждого сотрудника дилера. База знаний и подсказки в режиме реального времени помогают профессионально консультировать клиентов, а доступ к лучшим практикам повышает эффективность встреч и звонков.



Результат

X SKILL превратил дилеров Goodyear Tires в экспертов, способных донести преимущества шин, отработать возражения и эффективно управлять дебиторкой. Результат — рост продаж и лояльности клиентов благодаря уверенности и профессионализму консультантов.

ОТЗЫВЫ ОТ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ

Крутой формат, который позволяет послушать разные варианты ответов и получить комментарии

 Отзыв от пользователя

Моделирование реального диалога, оценка, работа над ошибками

 Отзыв от пользователя

Подсветка правильных вопросов, совпадающих с вопросами покупателей

 Отзыв от пользователя

Быстрая ОС

 Отзыв от пользователя

Прост в прохождении, познавательно

 Отзыв от пользователя

Интересно, продуманно, полезно

 Отзыв от пользователя

X SKILL даёт вам преимущество перед конкурентами, помогая достичь устойчивого роста и улучшить ключевые показатели бизнеса



Практика, а не теория

Система не просто "тренирует". Она анализирует ваши продажи, выявляет сильные и слабые стороны ваших менеджеров, помогая им работать эффективнее.



Надёжный партнёр, а не просто чат-бот

Он предоставит вам не просто ответы, но и эффективные решения, подскажет верный ход в переговорах, основываясь на лучших практиках.



Уверенность в знаниях

ИИ поможет чувствовать себя увереннее с каждым клиентом, быстро находить общий язык и заключать больше сделок на выгодных условиях.



Один шаг до внедрения ИИ в продажи

Записаться на демо



Демо-версия уже
ждёт! Запишитесь на
30-минутный созвон,
и мы всё покажем.



Контакты для связи

Номер телефона:

+7 (495) 7777-892

Сайт:

xskill.com

Электронная почта:

hello@xskill.com

XSKILL

Sk Участник

