

Умная система обучения продажам

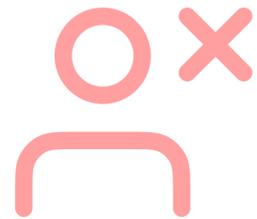
План внедрения платформы

Готовая система обучения, с которой новички без опыта быстро поймут вашу сферу и начнут продавать.

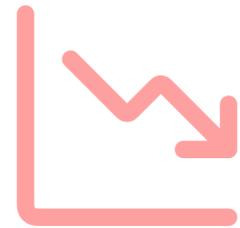


Знакомые проблемы:

На рынке практически нет кандидатов с опытом в продажах



Новички долго не выходят на плановые показатели



Опытные сотрудники тратят до 15-20 часов в неделю на обучение новичков



Высокая текучка в первые месяцы работы (до 70% новичков)



Вывод: либо внедряете систему обучения, либо платите зарплату людям, которые сожгут клиентскую базу и уйдут, не окупив даже затрат на найм.

Что это значит для бизнеса:



Упущенная прибыль:
неэффективные продавцы
= потерянные сделки



Деньги на ветер:
расходы на найм, обучение
тех, кто быстро уходит



**Выгорание наставников
и лидеров:**
РОП и опытные продавцы
занимаются не тем



**Невозможность
масштабироваться:**
рост ограничен пропускной
способностью обучения



Решение: Умная система обучения "под ключ"

Наше предложение:

- 😊 **Готовая система** для обучения не только вашему продукту, но и переговорам, продажам, работе с возражениями
- 😊 Превращаем кандидатов без опыта в **продающих сотрудников**
- 😊 Внедрение за **3-4 недели** (всего 5-7ч вашего времени!)
- 😊 Вы только проверяете и утверждаете – **мы делаем всё остальное**

Ваш отдел продаж с нашей системой:

- ✓ Новички **быстрее выходят** на план (за 3-4 недели)
- ✓ Текучка **снижается** (8 из 10 новичков остаются)
- ✓ РОП **экономит** до 70% времени на обучении
- ✓ Бизнес **масштабируется** без потери качества



Наша система – это как конвейер: на входе новичок, на выходе – готовый сотрудник.

Основные компоненты



Интерактивные курсы с автодоучиванием:

Превращаем новичка в эксперта по продукту и продажам



База знаний с ИИ-поиском:

Вся информация компании в одном месте с мгновенным доступом



Панель аналитики для руководителя:

Контроль прогресса и управление одним кликом



ИИ-тренажер переговоров:

Превращает теоретические знания в практические навыки



Анализ записей звонков с ИИ:

Учит говорить лучше с каждым разговором



Как получают доступ сотрудники

Интуитивный вход в систему:

 Доступ с любого устройства: компьютер, планшет, телефон

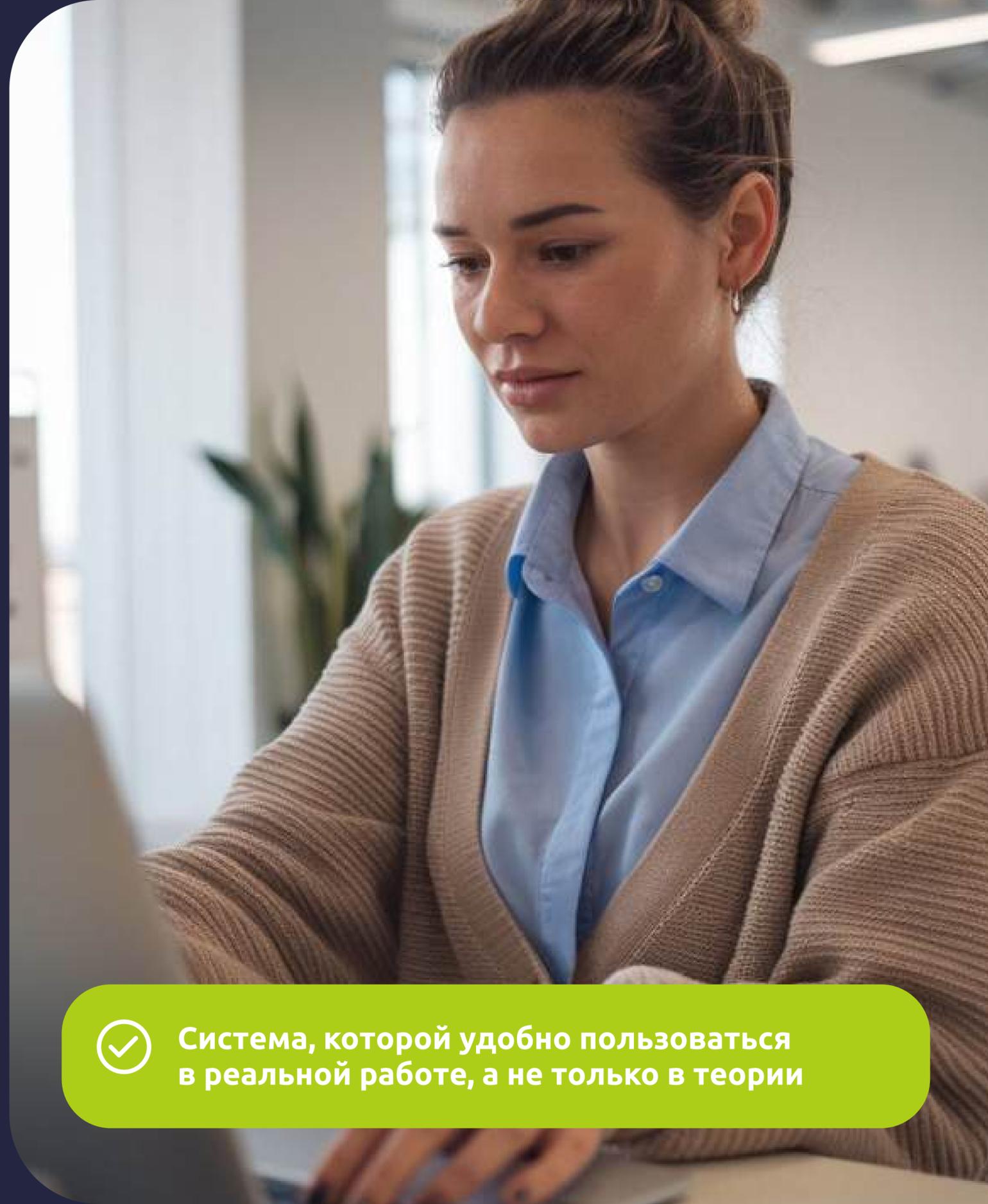
 Регистрация в 1 клик по ссылке от руководителя

 Сразу весь план обучения на экране — понятно что и когда изучать

 Визуализация прогресса — мотивирует продолжать

 Защищенный доступ — система доступна только вашим сотрудникам по приглашению

 Система, которой удобно пользоваться в реальной работе, а не только в теории



Что это и как помогает сотруднику

Модуль 1: Интерактивные курсы

Что это: Краткие, красиво оформленные курсы с тестами, которые легко читаются (15-20 минут на лекцию) и быстро усваиваются.

Как это помогает сотруднику:

01

Избавляет от страха "не знаю, что сказать клиенту о продукте"

02

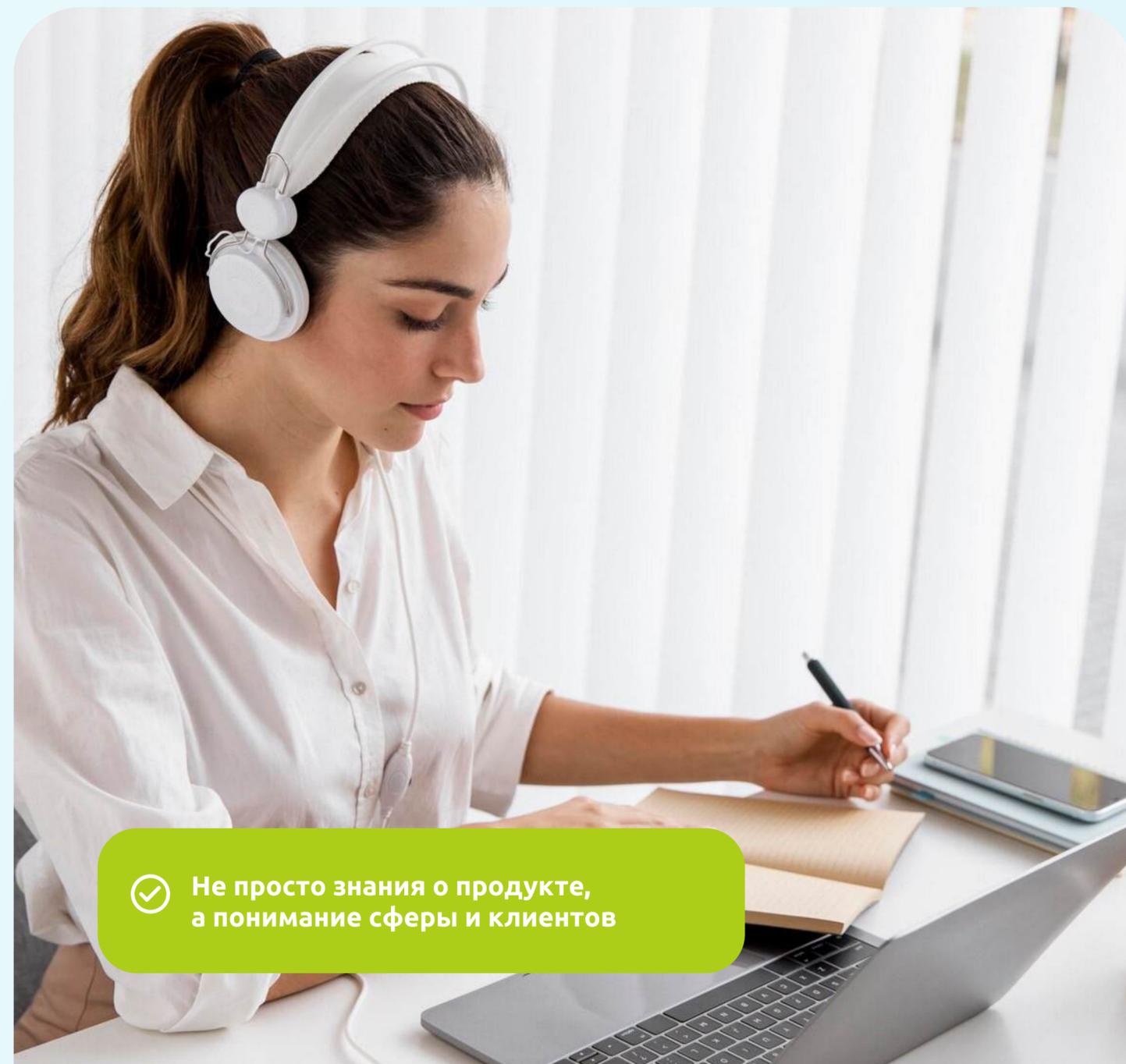
Учит не просто отвечать, а влиять на решения клиентов

03

Система сама выявляет пробелы и помогает их закрыть

04

Можно проходить в своем темпе, возвращаться к сложным местам



✔ Не просто знания о продукте, а понимание сферы и клиентов

Почему это нужно бизнесу



Понятные,
структурированные
модули о компании
и продуктах



Обучение психологии
клиентов и принятию
решений



Единые скрипты
и методики работы
с возражениями



Освобождение до 70%
времени наставников
от рутины

Модуль 1: Интерактивные курсы

Как это внедряют

Подробнее об
интерактивных
курсах

[Нажмите на кнопку](#)



МЫ

Извлекаем знания ваших
лучших продавцов

МЫ

Создаем курсы с нуля или
используем ваши материалы

ВЫ

Просто утверждаете
готовые блоки

Что это и как помогает сотруднику

Модуль 2: База знаний с ИИ-поиском

Что это: Полное собрание знаний о продукте и продажах, усиленное искусственным интеллектом для мгновенного поиска информации.

Как это помогает сотруднику:

01

Даже не зная точной формулировки, получает ответ на любой вопрос

02

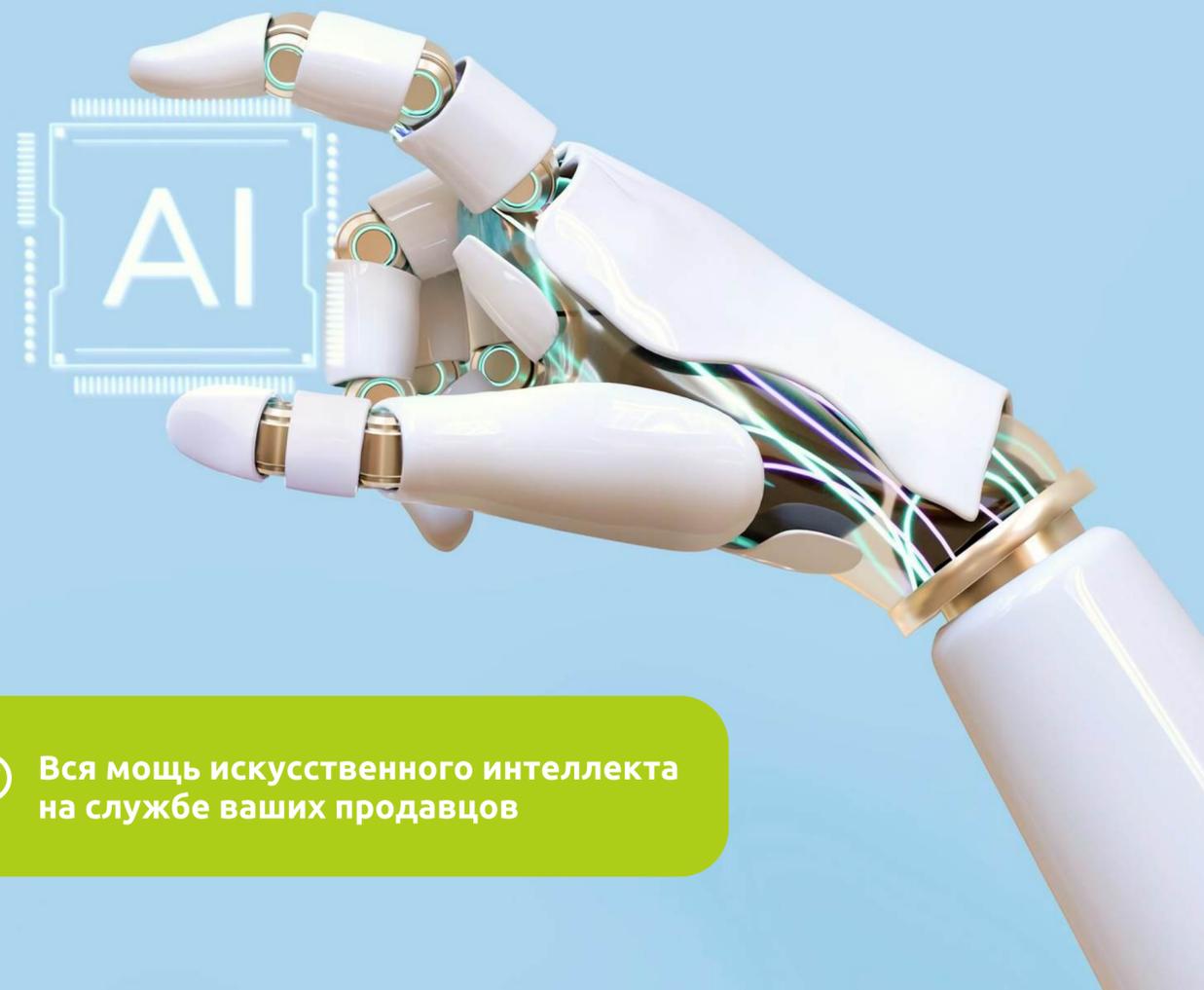
Искусственный интеллект объясняет даже то, чего явно нет в базе знаний

03

Мгновенно находит информацию прямо во время разговора с клиентом

04

Избавляет от страха "не знаю ответа" и слов "я уточню и перезвоню"



Вся мощь искусственного интеллекта на службе ваших продавцов

Почему это нужно бизнесу



Детальные описания
продуктов, услуг и их
преимуществ



Библиотека ответов на
возражения для вашего
бизнеса



Сравнительный анализ
с конкурентами и
аргументы "за нас"



Техники продаж,
адаптированные под
ваш бизнес

Как это внедряют

Подробное видео
есть на странице
про курсы



[Нажмите на кнопку](#)

МЫ

Собираем и структурируем
все знания

МЫ

Настраиваем самый
мощный ИИ-поиск

ВЫ

Просматриваете
и утверждаете

Что это и как помогает сотруднику

Модуль 3: ИИ-тренажер

Что это: Революционный тренажер с виртуальным клиентом, превращающий теоретические знания в практические навыки общения.

Как это помогает сотруднику:

01

Избавляет от страха перед первыми звонками и встречами

02

Формирует автоматизм в использовании скриптов и техник

03

Показывает, как на практике применять изученные техники продаж

04

Система доучивает прямо во время тренировки, если что-то не получается

✓ Знания без практики забываются. Тренажер формирует устойчивые навыки.

Звонок теплому клиенту



Клиент



Вроде звучит неплохо, но почему это стоит так дорого?

Совет от нейросети

Проявите уважение к мнению клиента и предложите объяснить вашу цену... [Читать далее](#)



Вы

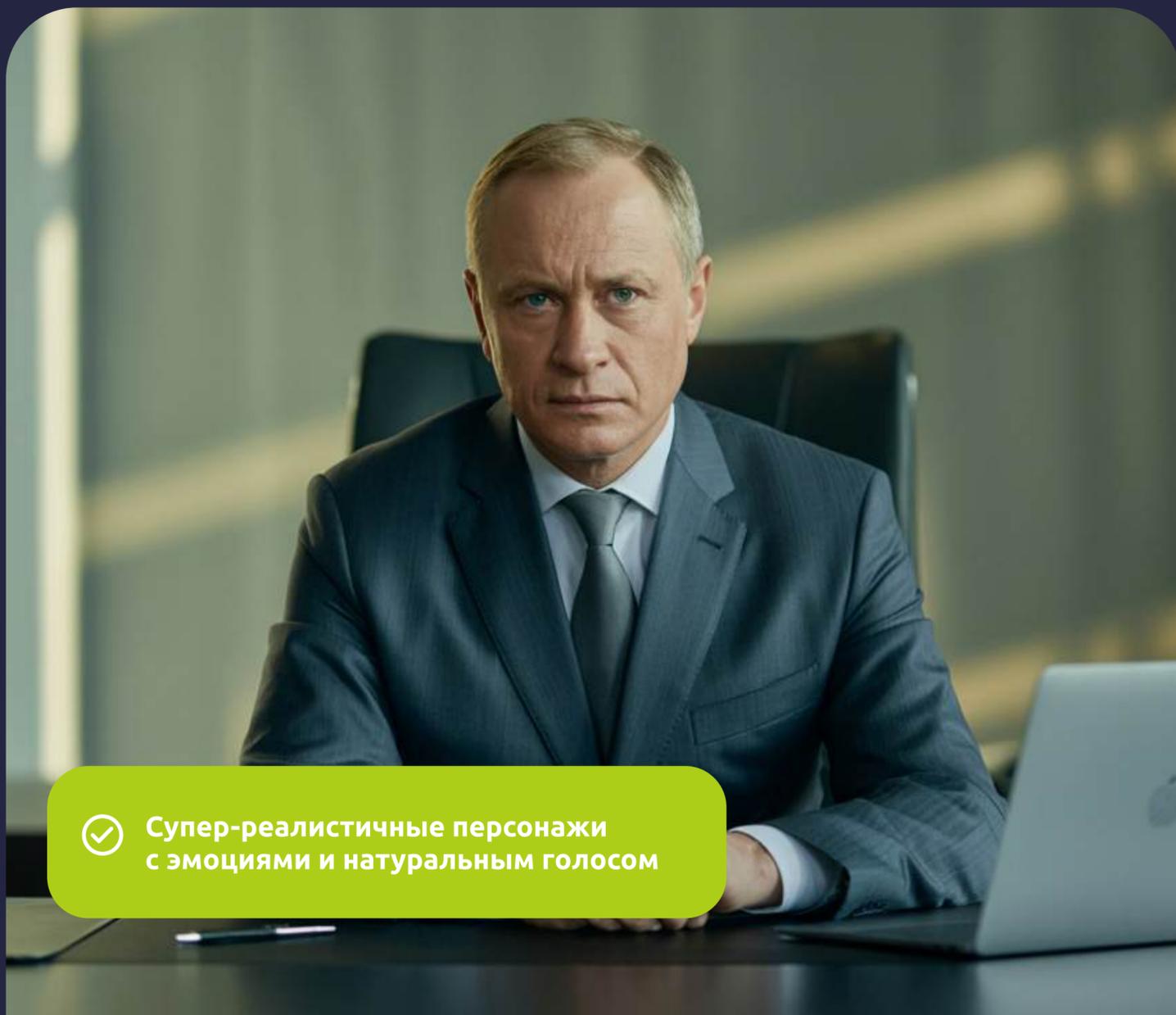


Конечно, я понимаю, но давайте я покажу вам на практике, почему...



ИИ думает, пожалуйста, подождите

Почему это нужно бизнесу



✓ Супер-реалистичные персонажи
с эмоциями и натуральным голосом



Проведение идеальной
презентации продукта без
страха ошибки



Навык работы со
сложными возражениями
доводится до автоматизма



Заккрытие сделки и доведение
до оплаты прорабатывается
заранее



Даже работа с конфликтными
клиентами отрабатывается до
уверенности

Как это внедряют

Подробнее про
работу тренажеров



[Нажмите на кнопку](#)

МЫ

Создаем сценарии под
специфику вашего бизнеса

МЫ

Настраиваем виртуальных
клиентов с разным характером

ВЫ

Тестируете готовый
тренажер

Что это и как помогает сотруднику

Модуль 4: Анализ звонков с ИИ

Что это: Интеллектуальный помощник, который разбирает реальные звонки и показывает, как улучшить каждую часть диалога.

Как это помогает сотруднику:

01

Видит конкретные моменты, где можно улучшить диалог

02

Получает готовые формулировки, которые работали бы лучше

03

Учится на реальных кейсах — своих и коллег

04

Изучает успешные звонки коллег с комментариями, что сделано правильно



От разговора к разговору — заметный рост навыков продаж.

Почему это нужно бизнесу



ИИ показывает
альтернативные
формулировки для роста
продаж



Выявляет пропущенные
возможности для
допродаж



Находит причины
отказов и способы их
предотвращения



Создает библиотеку
лучших примеров для
обучения всей команды

Как это внедряют

Подробнее про
проверку записей
звонков



[Нажмите на кнопку](#)

МЫ

Настраиваем систему под
стандарты продаж

МЫ

Обучаем ИИ на
успешных кейсах

ВЫ

Утверждаете критерии
оценки

Полный контроль обучения

Панель аналитики для руководителя



Прогресс каждого
сотрудника
в реальном времени



Простое редактирование
любого контента в один
клик



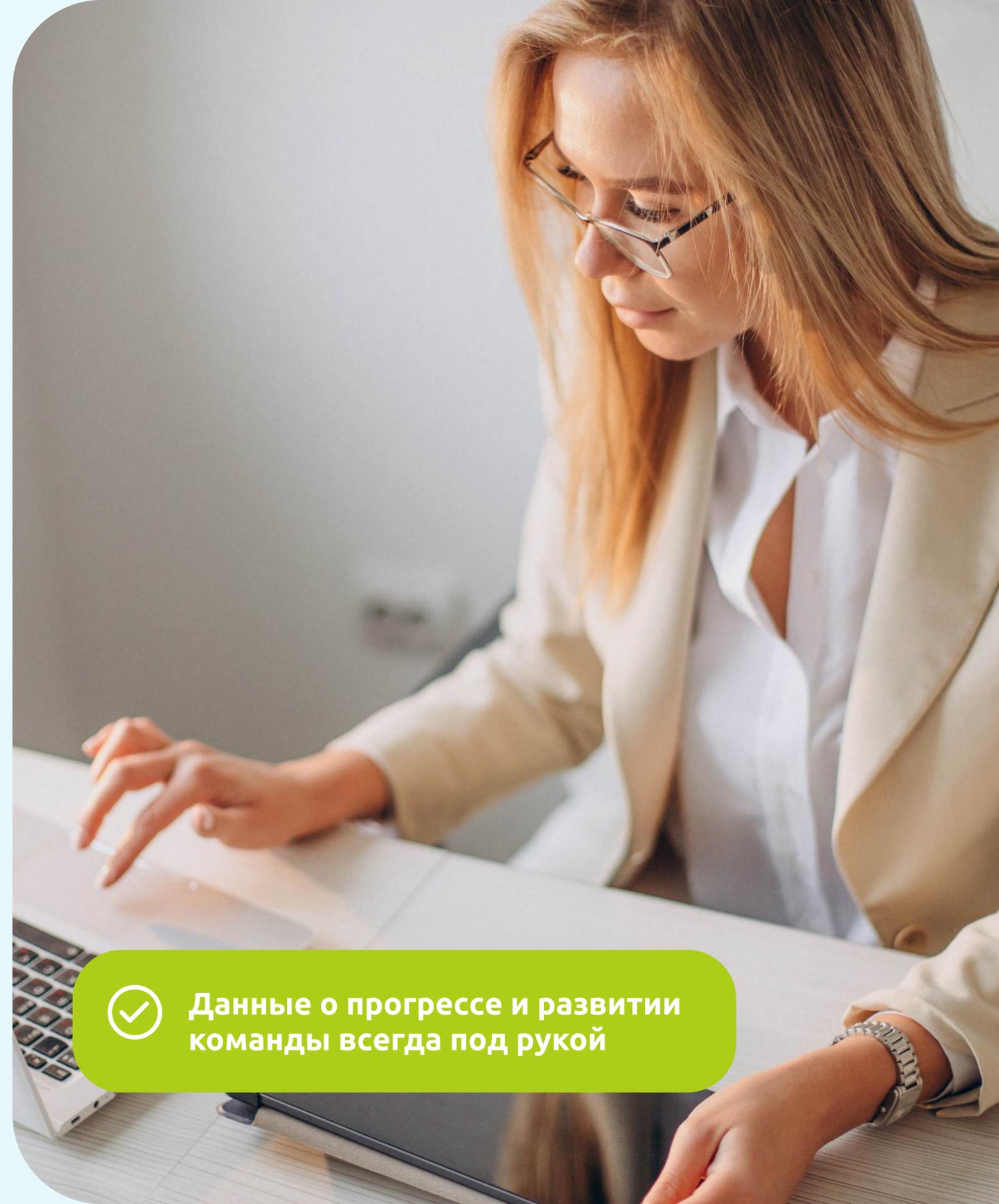
Наставники видят
прогресс подопечных



Руководители получают
аналитические отчеты



Данные о прогрессе и развитии
команды всегда под рукой



Быстрое внедрение за 4 простых шага



Этап 1: Анализ (3-5 дней)

- Мы собираем информацию о продуктах и процессах
- Вы предоставляете имеющиеся материалы (если есть)

Этап 2: Создание контента (10-14 дней)

- Мы разрабатываем курсы, базу знаний и тренажеры
- Вы утверждаете по ходу разработки

Этап 3: Настройка (3-5 дней)

- Мы загружаем контент и настраиваем платформу
- Вы тестируете и даете финальное согласование

Этап 4: Запуск (1-2 дня)

- Мы проводим обучение по использованию
- Вы подключаете сотрудников



Всего 5-7 часов вашего времени на весь процесс внедрения!

Контакты для связи

Номер телефона:

+7 (495) 7777-892

Электронная почта:

hello@xskill.com

Наши соцсети:

t.me/xskillcom

Сайт:

xskill.com